



La Vente directe pour les Nuls Business

 **Télécharger**

 **Lire En Ligne**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

La Vente directe pour les Nuls Business

Chloé Lavie

La Vente directe pour les Nuls Business Chloé Lavie

Titre : Le vente directe pour les nuls : le conseil à domicile - Collection : Business - Auteur : Chloé Lavie - Préface : Jacques Cosnefroy, Délégué général de la FVD - Editeur : First - ISBN : 9782754084505 - Date Parution : 4 mai 2016 - Format : 13x19cm - Pages : 368 - Etat : Neuf - - En 2014, le secteur de la vente à domicile représente un chiffre d'affaires de 4,04 milliards d'euros et plus de 25 000 emplois créés : bien que méconnu, c'est donc un secteur d'activité non négligeable, et une opportunité pour de nombreuses personnes en recherche d'emploi ou en reconversion ! - Découvrez dans cet ouvrage tout ce qu'il faut savoir avant de se lancer : les acteurs de ce secteur inconnu, les bonnes pratiques, les conseils des professionnels... - - Découvrez comment : - Démarrer une activité de vente directe - Réaliser une vente en réunion ou en individuel - Développer et organiser son activité - Capter et accompagner un nouveau vendeur - ... et bien plus encore - - Chloé Lavie est consultante en développement et management des réseaux de franchise. - Elle accompagne au quotidien des réseaux en création ainsi que des réseaux matures dans la mise en place de leurs outils d'animation et de développement. - -

 [Télécharger La Vente directe pour les Nuls Business ...pdf](#)

 [Lire en ligne La Vente directe pour les Nuls Business ...pdf](#)

Téléchargez et lisez en ligne La Vente directe pour les Nuls Business Chloé Lavie

368 pages

Présentation de l'éditeur

En 2014, le secteur de la vente à domicile représente un chiffre d'affaires de 4,04 milliards d'euros et plus de 25 000 emplois créés : bien que méconnu, c'est donc un secteur d'activité non négligeable, et une opportunité pour de nombreuses personnes en recherche d'emploi ou en reconversion !

Découvrez dans cet ouvrage tout ce qu'il faut savoir avant de se lancer : les acteurs de ce secteur inconnu, les bonnes pratiques, les conseils des professionnels...Biographie de l'auteur

Chloé Lavie, consultante spécialisée dans le développement et le management de réseaux de franchises et succursales est l'auteur de *Devenir franchisé pour les Nuls*. Dans le cadre de son activité de conseil, elle a également accompagné des entreprises de vente directe dans la construction de leurs outils de formation.

Jacques Crosnefroy est le délégué général et porte-parole de la Fédération de la Vente directe (FVD), qui a pour vocation de promouvoir la Vente Directe et ses métiers à l'échelon national comme dans chaque région française.

Download and Read Online La Vente directe pour les Nuls Business Chloé Lavie #519IGWZ8MVU

Lire La Vente directe pour les Nuls Business par Chloé Lavie pour ebook en ligneLa Vente directe pour les Nuls Business par Chloé Lavie Téléchargement gratuit de PDF, livres audio, livres à lire, bons livres à lire, livres bon marché, bons livres, livres en ligne, livres en ligne, revues de livres epub, lecture de livres en ligne, livres à lire en ligne, bibliothèque en ligne, bons livres à lire, PDF Les meilleurs livres à lire, les meilleurs livres pour lire les livres La Vente directe pour les Nuls Business par Chloé Lavie à lire en ligne.Online La Vente directe pour les Nuls Business par Chloé Lavie ebook Téléchargement PDFLa Vente directe pour les Nuls Business par Chloé Lavie DocLa Vente directe pour les Nuls Business par Chloé Lavie MobipocketLa Vente directe pour les Nuls Business par Chloé Lavie EPub
519IGWZ8MVU519IGWZ8MVU519IGWZ8MVU